



## QUIÉNES SOMOS

---

Araujo Ibarra y Asociados S.A. es una empresa de consultoría con 45 años de experiencia. Cuenta con su oficina principal en Bogotá, y oficinas regionales en Medellín, Cali y Barranquilla. Tiene un equipo multidisciplinario de profesionales, en diversas áreas y especialidades, para brindar un apoyo y asesoría integral a las empresas en el diseño e implementación de estrategias que les permitan ser más competitivos en un entorno global.

## NUESTROS SERVICIOS

---

### Diseño de modelos de negocio y estrategias de internacionalización

Araujo Ibarra ha incorporado herramientas de innovación y de planeación estratégica que le permiten trabajar conjuntamente con las empresas en la formulación o el rediseño de sus estrategias y modelos de negocio de internacionalización, encontrando oportunidades de crecimiento y factores de competitividad en entornos altamente dinámicos. También apoyamos a la empresa en la formulación e implementación de un plan de negocios para un proyecto específico.

### Utilización de instrumentos y mecanismos de comercio internacional

Araujo Ibarra ha incorporado herramientas de innovación y de planeación estratégica que le permiten trabajar conjuntamente con las empresas en la formulación o el rediseño de sus estrategias y modelos de negocio de internacionalización, encontrando oportunidades de crecimiento y factores de competitividad en entornos altamente dinámicos. También apoyamos a la empresa en la formulación e implementación de un plan de negocios para un proyecto específico.

### Inteligencia de mercados

Brindamos apoyo en la identificación y aprovechamiento de oportunidades existentes en los mercados internacionales, desarrollando actividades de inteligencia comercial que le permitan a la empresa priorizar mercados potenciales y obtener valiosa información sobre ellos. Para ello, realizamos investigaciones de mercado, estudios a nivel producto o sector, perfiles de mercado, y otras actividades de inteligencia comercial, que sirven de base para toma de decisiones sobre el potencial de un mercado o producto, proporcionando información sobre el tamaño, dinamismo y potencial de un mercado objetivo, los países competidores, las condiciones arancelarias de acceso, preferencias arancelarias negociadas por Colombia y otros países, condiciones logísticas y canales de comercialización, entre otras variables claves.



## NUESTROS SERVICIOS

---

### Asesoría sobre cómo realizar el proceso de inteligencia de mercados

Muchas empresas se dedican a recopilar cifras e informaciones sobre mercados internacionales, pero en ocasiones no logran articular todos estos datos en un proceso integral de análisis de oportunidades, con lo cual la información obtenida pierde su valor real. ARAUJO IBARRA puede brindarle a su empresa herramientas prácticas que le permitan mejorar sus procesos de inteligencia de mercados, con miras a fortalecer sus procesos de identificación de oportunidades internacionales y profundizar en el conocimiento de los mercados actuales y potenciales.

### Asesoría en procesos de negociación y redacción de contratos

Podemos brindar asesoría en los procesos de negociación con sus clientes o proveedores, identificando elementos de riesgo y puntos de ganancia en el proceso de negociación. Apoyamos también en el proceso de preparación de contratos internacionales, adaptados al negocio específico (contratos de compraventa, distribución, agencia, etc.).

### Evaluación socioeconómica y de mercado para proyectos de inversión

El propósito de este trabajo es evaluar el impacto socioeconómico y el potencial de mercado de un proyecto, especialmente por su contribución con el desarrollo económico, generación de empleo y bienestar social y factibilidad de comercialización. Estos estudios tienen especial importancia en la formulación de proyectos para atracción de inversión o para decisiones sobre apertura de nuevas líneas de negocios.

### Capacitación y formación

Actividades de capacitación (Talleres, seminarios internos) a equipos directivos, diseñados a la medida de las necesidades de cada empresa, en temas tales como: estrategias de negociación, contratos internacionales, aplicación de mecanismos de comercio exterior, régimen de comercio exterior, entre otros.

## CÓMO CONTACTARNOS:

---

**Javier Escalante Siegert**  
Gerente Regional  
Celular: 300 656 2611  
jescalante@araujoibarra.com

**María Paula Sánchez Niño**  
Directora Jurídica Oficina Medellín  
Celular: 316 482 1927  
msanchez@araujoibarra.com